

Tomaszów Mazowiecki, 10.11.2017 r.

ZAPROSZENIE

Szanowni Państwo,

W imieniu Gminy - Miasto Tomaszów Mazowiecki oraz Powiatu Tomaszowskiego, serdecznie zapraszamy do udziału w **bezpłatnym szkoleniu** pt.: „**Skuteczna strategia eksportowa przedsiębiorstwa.**”

Termin i miejsce szkolenia: **23-24.11.2017 r. - Siedziba Starostwa Powiatowego, Sala Konferencyjna (sala nr 129, I piętro), ul. Św. Antoniego 41, Tomaszów Mazowiecki.**

Celem szkolenia jest przekazanie przedsiębiorcom reprezentującym sektor MŚP (aktualnym i potencjalnym eksporterom) wiedzy i informacji związanych z **prawnymi, organizacyjnymi i praktycznymi aspektami działań pro - eksportowych.**

Szkolenie dedykowane jest dla mikro, małych i średnich firm zlokalizowanych na terenie miasta Tomaszowa Mazowieckiego i powiatu tomaszowskiego. Szkolenie skierowane jest przede wszystkim do kadry zarządzającej, osób zajmujących się kontaktami z kontrahentami lub dla osób wskazanych przez zarządy/właścicieli firm.

Zaproszenie kierujemy szczególnie do przedstawicieli firm ze specjalizacji regionalnych tj.:

- zaawansowanych materiałów budowlanych
- innowacyjnego rolnictwa
- przetwórstwa rolno-spożywczego
- branży włókienniczej oraz odzieżowej
- przemysłu drzewnego i meblarskiego oraz papierniczego
- przemysłu chemicznego
- przemysłu metalowego oraz elektromaszynowego
- wydobywania surowców skalnych

Osoby prowadzące:

Piotr Guzowski - Prezes Polsko – Kazachstańskiej Izby Handlowo – Przemysłowej. Wykładowca SGH z zakresu zagadnień dotyczących gospodarek rynków wschodnich. Specjalista z zakresu eksportu oraz importu na rynki zagraniczne – w szczególności rynki wschodnie. Prelegent podczas wielu spotkań informacyjnych organizowanych na terenie całej Polski. W okresie maj-październik 2017 pełnił funkcję Operatora Polskiej Ekspozycji na Światowej wystawie w Kazachstanie EXPO2017 Astana. Polska ekspozycja otrzymała złoty medal.

Zbigniew Popowski, International MBA - Specjalista z zakresu zabezpieczania i finansowania handlu międzynarodowego z 20-letnią praktyką w bankowości i finansach. Współorganizator i partner zagranicznych misji gospodarczych polskich przedsiębiorstw w kooperacji z m.in. Ministerstwem Gospodarki, Ministerstwem Spraw Zagranicznych, Krajową Izbą Gospodarczą oraz Ośrodkiem Dialogu i Analiz ThinkTank. Zajmuje się doradztwem w zakresie handlu zagranicznego, zarządzania ryzykiem walutowym oraz ryzykiem inwestycji.

Beata Witkowska - Witkowska Kancelaria Prawna, Warszawa. Jako prawnik polski i niemiecki od lat doradza polskim podmiotom gospodarczym działającym w Polsce i za granicą. Wprowadza polskie firmy z branży budowlanej, na rynek niemiecki, austriacki, krajów półwyspu arabskiego itd. W swojej praktyce zawodowej koncentruje się na prawie gospodarczym, handlowym, prawie pracy, w tym zatrudnianiu cudzoziemców oraz prawie podatkowym. Swoją wiedzę dzieli się jako trener wierząc, że umiejętność korzystania z prawa przekłada się na większe zyski firm.

Korzyści z udziału w szkoleniu:

- minimum 10 h zajęć prowadzonych przez zespół ekspertów - praktyków
- komplet materiałów szkoleniowych
- konsultacje indywidualne
- oferta eksportowa przygotowana przez uczestników i zweryfikowana przez specjalistę

W celu potwierdzenia udziału w szkoleniu, prosimy o uzupełnienie i odesłanie załączonego formularza zgłoszenia.

W celu uzyskania dodatkowych informacji, prosimy o kontakt.

Z poważaniem,

Zespół

Eurofinance Training Sp. z o.o.

ul. Nowy Świat 27, 00-029 Warszawa

tel.: 22 830 13 40; tel. kom.: 609 124 124

e-mail: szkolenia@efszkolenia.pl;

<http://www.efszkolenia.pl>

RAMOWY ZAKRES SZKOLENIA:

| |
|---|
| Dzień 1 - zakres tematyczny: |
| <ul style="list-style-type: none">• Budowanie strategii eksportowej (analiza pozycji konkurencyjnej przedsiębiorstwa oraz wskazanie rynków docelowych działalności eksportowej pod kątem produktów lub usług przedsiębiorstwa).• Poszukiwanie kanałów dystrybucji i odbiorców na rynkach zagranicznych.• Zagadnienia związane z możliwościami finansowania działań eksportowych. |
| Dzień 2 - zakres tematyczny: |
| <ul style="list-style-type: none">• Negocjacje i techniki sprzedaży pod kątem eksportu na jednolitym rynku europejskim.• Zarządzanie ryzykiem w kontekście eksportu/ sprzedaży na jednolitym rynku.• Logistyka i prawo w handlu międzynarodowym.• Normy techniczne w handlu międzynarodowym oraz normalizacje na rynkach zagranicznych.• Cła i podatki w kontekście eksportu na jednolitym rynku europejskim. |
| Efektom szkolenia będzie przygotowana przez każdą firmę i zweryfikowana przez specjalistę oferta eksportowa. |

Harmonogram zajęć (1 i 2 dzień):

| | |
|-------------|-------------------------|
| 08.45-09.00 | Rejestracja uczestników |
| 09.00-10.40 | I część zajęć |
| 10.40-11.00 | Przerwa |
| 11.00-12.40 | II część zajęć |
| 12.40-13.00 | Przerwa |
| 13.00-14.30 | III część zajęć |
| 14.30-15.00 | Obiad |

Szkolenie jest realizowane w ramach projektu pn. „Kompleksowa promocja potencjału gospodarczego Miasta Tomaszowa Mazowieckiego i Powiatu Tomaszowskiego”, dofinansowanego w ramach Umowy nr RPLD.02.02.02-10-0008/15-00 ze środków Unii Europejskiej, Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Łódzkiego na lata 2014-2020.

W celu uzyskania dodatkowych informacji nt projektu, prosimy o kontakt:

Natalia Rybarczyk-Kwiecień: Referat Pozyskiwania Środków Pomocowych, Starostwo Powiatowe w Tomaszowie Mazowieckim, tel. 44 724 21 27 wew. 220

Anna Przybyłkiewicz, Wydział Inwestycji, Urząd Miasta w Tomaszowie Mazowieckim, tel. 44 724 23 11 wew. 257

ZGŁOSZENIE UDZIAŁU W BEZPŁATNYM SZKOLENIU PT.: „SKUTECZNA STRATEGIA EKSPORTOWA PRZEDSIĘBIORSTWA.”

prosimy o przesłanie na adres e-mail: szkolenia@efszkolenia.pl

PROSIMY O ZAZNACZENIE SZKOLENIA I ODESŁANIE KARTY ZGŁOSZENIOWEJ DO 15.11.2017 r.

I edycja: 23-24.11.2017 r.

Miejsce szkolenia: **Siedziba Starostwa Powiatowego** - Sala Konferencyjna (sala nr 129, I piętro), ul. Św. Antoniego 41, Tomaszów Mazowiecki.

Dane uczestnika:

| | IMIĘ I NAZWISKO | STANOWISKO | telefon |
|-------------------------------|-----------------|------------|------------|
| 1. | | | |
| e-mail | | | |
| Pełna nazwa przedsiębiorstwa: | | | |
| Branża: | | | |
| Adres: | | | NIP firmy: |

| | |
|----------------------------------|---|
| Wielkość przedsiębiorstwa | <input type="checkbox"/> Mikro (do 9 zatrudnionych) <input type="checkbox"/> Małe (10-49 zatrudnionych) <input type="checkbox"/> Średnie (50-249 zatrudnionych) <input type="checkbox"/> Duże (powyżej 250 zatrudnionych) |
|----------------------------------|---|

1. Jestem świadomy/świadoma, że szkolenie jest współfinansowane ze środków Unii Europejskiej, Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Łódzkiego na lata 2014 – 2020
2. Akceptuję Regulamin rekrutacji i zobowiązuje się do podpisania umowy oraz wypełnienia niezbędnych dokumentów rekrutacyjnych.
3. Oświadczam, że jestem przedsiębiorcą sektora MŚP i prowadzę działalność na terenie powiatu tomaszowskiego. Jednocześnie zobowiązuję się do uczestnictwa w szkoleniu; podpisania listy obecności na szkoleniu i wypełnienia ankiety ewaluacyjnej.
4. Administratorem danych osobowych jest Gmina – Miasto Tomaszów Mazowiecki i Powiat Tomaszowski.
5. Dane osobowe są podawane dobrowolnie z prawem dostępu do ich treści oraz możliwością poprawiania.

.....
Data

.....
Czytelny podpis

P.S. UWAGA! ILOŚĆ MIEJSC OGRANICZONA – DECYDUJE KOLEJNOŚĆ ZGŁOSZEŃ